

Wir sind ein international agierendes und gleichzeitig flach organisiertes, inhabergeführtes Unternehmen. Als Marktführer überzeugen wir anspruchsvolle Zielgruppen in B2G und B2B mit hochwertigen und innovativen Lösungen aus den Bereichen Akkus, Batterien, Lichtlösungen, Mobile Stromversorgung, Funkzubehör, Lade- und Prüftechnik, Schutzhelme, Gehörschutz und individuellen Sonderanfertigungen.

Wir suchen Menschen mit Leidenschaft für ihre Arbeit, denen es Freude bereitet, hochwertige Lösungen anhand komplexer Vorgaben zu entwickeln und umzusetzen. Dabei möchten wir Menschen finden, die nicht nur intelligent und talentiert, sondern auch zielstrebig, motiviert und bereit sind, unser familiäres Team voll zu unterstützen.

Mitarbeiter/in technischer Verkaufsdienst (100%)

Aufgaben

- Schriftliche und telefonische Annahme von Kundenanfragen und Bestellungen
- Auftragserfassung und -bearbeitung
- Beratung von Feuerwehren, Polizeien, Spitäler und Industriekunden in technischen Belangen
- Ausarbeiten von Verkaufsangeboten, Kalkulationen und technischen Dokumentationen
- Technische Unterstützung des Verkaufsdienstes
- Pflege des Produktsortiments und Erfassen von neuen Artikeln
- Analyse von Wettbewerbsprodukten und Erkennen von Trends

Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder technische Ausbildung mit Büroerfahrung
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung seit Lehrabschluss
- Sicherer und versierter Umgang mit MS-Office Programmen
- Idealerweise zwischen 20 – 30 Jahre jung und motiviert Neues zu lernen
- Interesse an technischen Produkten wie Akkus, Batterien, Lichtlösungen und Funkzubehör
- Selbstständige, kundenorientierte und zielstrebige Person
- Einwandfreies Deutsch in Wort und Schrift plus Englisch, Französisch oder Italienisch als weitere Sprache von Vorteil

Wir leben eine transparente Informationspolitik und legen hohen Wert auf gegenseitige Achtung und Akzeptanz. Sie kommen in den Genuss von einem vielseitigen sowie verantwortungsvollen Aufgabengebiet in einem fortschrittlichen und alles andere als gewöhnlichen Team. Sie werden als Individuum geschätzt sowie gefördert und profitieren von einem kostenlosen Parkplatz, einem 5-Wochen Ferienanspruch, einer 42.5 Stundenwoche, gleitenden Arbeitszeiten sowie einem 13. Monatslohn und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte per E-Mail an: marketing@akkupoint.ch.

Weitere Informationen zum Unternehmen finden Sie unter www.akkupoint.ch. Ihre Ansprechpartnerin bei Fragen: Frau Sabrina Knup, 043 555 06 66